**BD Week 5 Revenue**

* **For what value are our customers really willing to pay?**
  + Voor om afspraak loos winkels en eetplaatsen binnen te kunnen gaan zonder in een rij te wachten.
* **For what do they currently pay**
  + Nu moet je in een rij wachten of een afspraak maken.
* **How are they currently paying?**
  + Ze wachten in een rij of maken van tevoren een afspraak.
* **How would they prefer to pay?**
  + Een abonnement aanschaffen waarmee ze niet in een rij te hoeven wachten of een afspraak te maken.
* **How much does each Revenue Stream contribute to overall revenues?**
  + Grote deel van het winst komt door de abonnementen die de klanten maandelijks betalen.